

Brænder du for sport og for at sælge passion?

Charlottenlund Travbane søger en kommerciel sponsorchef til salg og udvikling af vores nuværende kommercielle salgsplatform. Du får ansvaret for sponsorer og samarbejdspartnere.

Stillingen er nyoprettet og du kommer til at udarbejde og implementere strategien for den kommercielle salgsplatform fremadrettet herunder:

- Salg af sponsorater samt andre produkter
- Videreudvikling af sponsorkoncepter
- Videreudvikling af netværket
- Udvikling af kommercielle samarbejdsaftaler

Travsporten står foran en nødvendig udvikling, både sportsligt og kommercielt.

Vi tilbyder en spændende stilling i historiske rammer på Nordens største travbane.

Charlottenlund Travbane er Danmarks ældste travbane samt Danmarks National Arena for Dansk Travsport – En historie der forpligter vores løbende udvikling.

Du bliver en del af et yderst engageret medarbejderteam på 8 personer, som glæder sig til at byde dig velkommen.

Vi forventer en ansøger, der

- Føler en stor glæde ved salgsarbejde
- Har kommerciel forståelse og erfaring
- Har en moden profil og kan forhandle på alle niveauer
- Har dokumenteret erfaring med opsøgende salg og opbygning af relationer
- Er god til at skabe netværk blandt samarbejdspartnere internt og eksternt i organisationen
- Har personlig gennemslagskraft, drive, energi og selvstændighed til at udvikle sponsor- og samarbejdsrelationer

Løn forhandles individuelt i en kombination af fast og resultatafhængig løn.

Vi tilbyder en høj grad af fleksibilitet og frihed til at planlægge din hverdag.

Spørgsmål kan rettes til Adm. Direktør Lars Moss på moss@travbanen.dk eller mobil 4030 1642
Sidste ansøgningsfrist den 20. november 2015, ansøgninger behandles løbende.

Charlottenlund Travbane
Traverbanevej 10
2920 Charlottenlund

Læs mere på www.travbanen.dk